УДК 339.944

DOI: https://doi.org/10.32841/2413-2675/2021-49-1

Родіонова Т.А.
к.е.н., доцент,
доцент кафедри світового господарства
і міжнародних економічних відносин,
Одеський національний університет імені І.І. Мечникова
Rodionova Tetiana
Odesa I.I. Mechnikov National University

Подолян З.С.
студентка,
Одеський національний університет імені І.І. Мечникова
Podolyan Zlata
Odesa I.I. Mechnikov National University

СУЧАСНІ ТЕНДЕНЦІЇ РИНКУ ЗЛИТТІВ ТА ПОГЛИНАНЬ У КРАЇНАХ АЗІАТСЬКО-ТИХООКЕАНСЬКОГО РЕГІОНУ

CURRENT TRENDS IN THE MARKET OF MERGERS AND ACQUISITIONS IN THE COUNTRIES OF THE ASIA-PACIFIC REGION

Анотація. Злиття і поглинання розуміються як загальносвітовий тренд, пов'язаний із глобальною корпоративною реструктуризацією в різних галузях, що є важливою частиною будь-якого економічного циклу. Стратегічні мотиви для укладення угод M&A в першу чергу пов'язані зі швидким зростанням і відкриттям доступу до нематеріальних активів, а саме до людського, структурного і клієнтського капіталу. Злиття може допомогти фірмам упоратися із загрозою транснаціональних корпорацій і конкурувати в міжнародному масштабі. Компанії Азіатсько-Тихоокеанського регіону завжди відрізнялися застосуванням інноваційних рішень для розширення виробничих потужностей і залучення інвестицій, тому метою даного дослідження став аналіз сучасних тенденцій ринку злиття та поглинань у країнах Азіатсько-Тихоокеанського регіону. Проаналізовано динаміку, структуру ринку M&A 2000–2020 рр. та виявлено сучасні тенденції ринку Азіатсько-Тихоокеанського регіону. Розглянуто чинники впливу на поведінку інвесторів та нові мотиви під час вибору об'єкта інвестування.

Ключові слова: ринок злиття та поглинань, угоди M&A, ESG та M&A, COVID-19, цілі сталого розвитку, прямі іноземні інвестиції.

Постановка проблеми. Політика злиття та поглинань є одним із механізмів, які використовують компанії для досягнення максимальної конкурентоздатності на ринку, а також вона є механізмом отримання більш високих показників ефективності та синергічних вигід, що, своєю чергою, позитивно впливає на економічне зростання. Незаперечним є той факт, що піки угоди припадають на періоди суттєвих економічних перебудов, оскільки ринок пропонує суб'єктам можливості придбання активів на більш вигідних умовах. Тому інтерес до вивчення проблеми укладання M&A у 2019–2020 рр. суттєво підвищився. Статтю присвячено розгляду ролі злиттів і поглинань у результаті змін макроекономічних умов, пов'язаних зі світовою пандемією COVID-19 в Азіатсько-Тихоокеанському регіоні.

Аналіз останніх досліджень і публікацій. Процесу злиття та поглинань приділено багато уваги серед вітчизняних та іноземних науковців. Окремі аспекти зазначеної теми представлені в роботах багатьох зарубіжних учених, серед яких: Т. Петтингер, А. Бло-

ніген, Р. Джастін, В. Летайф, Н.М. Леепса, Ч. Мішра, У. Макінтока, Д. Сім, Н. Берджесс, П. Прентісом, М. Бредлі, А. Десаї і Е. Кім, М. Дженсен. Сучасні погляди представлені в роботах таких українських дослідників, як: М. Алексеєнко, З. Васильченко, Ж. Довгань, К. Кірєєва, В. Кочетков, Н. Шевчук, Н. Шульга, О. Слободяник та ін.

Звернемо увагу на статті, які дають теоретичне підґрунтя для вивчення M&A, а також розглядають їхній вплив на розвиток країн Азіатсько-Тихоокеанського регіону.

У статті Теджван Петтингера «Переваги злиття» (2018 р.) висвітлюються позитивні аспекти злиттів і поглинань як для компаній, так і для економіки у цілому. Основними перевагами злиття є: ефект масштабу, зниження рівня конкуренції, підвищення ефективності й інвестиційної діяльності компанії, диверсифікація продуктового портфоліо та обмін технологічними здобутками.

«Злиття та поглинання: синтез теорій та напрям для майбутніх досліджень» Віссал Бен Летайфа оглядає синтез теорій і емпіричних досліджень. Огляд фокусується на чотирьох основних напрямах. По-перше, мотиви злиття і поглинань; це стратегічний прибуток, самовпевненість менеджерів і бажання створити в результаті злиття велику імперію. По-друге, корпоративні характеристики фірм, що вчинили злиття або поглинання. По-третє, економічні наслідки операції злиття і поглинання і, по-четверте, вплив злиття на ринкову вартість фірми.

Ганеш Чанд у роботі «Злиття та поглинання: проблеми та перспективи для Азіатсько-Тихоокеанського регіону» затверджував безпосередній вплив процесів злиття і поглинань на макро- і мікрорівні (зміна у структурі зайнятості, поведінка інвесторів) на прикладі Азіатсько-Тихоокеанського регіону і представив позачасовий концептуальний погляд на те, як злиття і поглинання можуть створювати цінність для корпорацій і їх зацікавлені сторони.

Якщо розглядати сучасні тенденції, то треба виділити статтю Ю-По Мака «Азіатсько-Тихоокеанські стратегії та транзакції», яка показує результати дослідження EY Global Capital Confidence Barometer і звертає увагу на економічне зростання країн регіону саме в період пандемії.

Актуальність вивчення держав Азіатсько-Тихоокеанського регіону зумовлена їхнім величезним економічним, технологічним і природним потенціалом, що залучає інвестиційні потоки і стимулює зростання впливу регіону на світову економічну систему.

Наукові роботи та статті іноземних авторів підтверджують важливість вивчення процесів злиттів та поглинань й актуальність цієї теми, але є низка нерозкритих питань, які включають у себе сучасні тенденції формування інвестиційних мотивів під час здійснення угод та додаткові чинники, які впливають на оцінку вартості компанії.

Мета статті. Головною метою цієї роботи є визначення сучасних тенденцій формування ринку M&A Азіатсько-Тихоокеанського регіону, аналіз чинників впливу та вивчення інвестиційних мотивів.

Виклад основного матеріалу. Динаміка розвитку ринку злиттів і поглинань Азіатсько-Тихоокеанського регіону в період із 2000 по 2015 р. мала тенденцію до зростання, виключаючи кризовий період 2007–2009 рр. Але в 2016 р. тенденція прийняла зворотний напрям, і для ринку M & A стало характерним поступове скорочення обсягів угод із показником в 872 млрд USD у 2020 р. (рис. 1).

Початок 2020 р. негативно відобразився на рівні активності M&A в регіоні (рис. 2). Невизначеність, пов’язана з пандемією COVID-19, знизила обсяги угод у першому півріччі 2020 р. до 346,804 млн USD, що на 15,5 млн USD менше першого півріччя 2019 р. і на 194,07 менше другого півріччя 2019 р.

У першій половині 2020 р. суб'єкти ринку вважали за краще вичікувати, однак завдяки стійкості регіону і швидким інноваційним, прогресивним рішенням третій і четвертий квартали 2020 р. повернули інтерес як іноземних, так і регіональних інвесторів для реалізації угод.

Покупці, продавці, фінансисти і регулюючі органи звикли до прийняття віртуальної комплексної перевірки і віддалених транзакцій. Незважаючи на посилений наг-

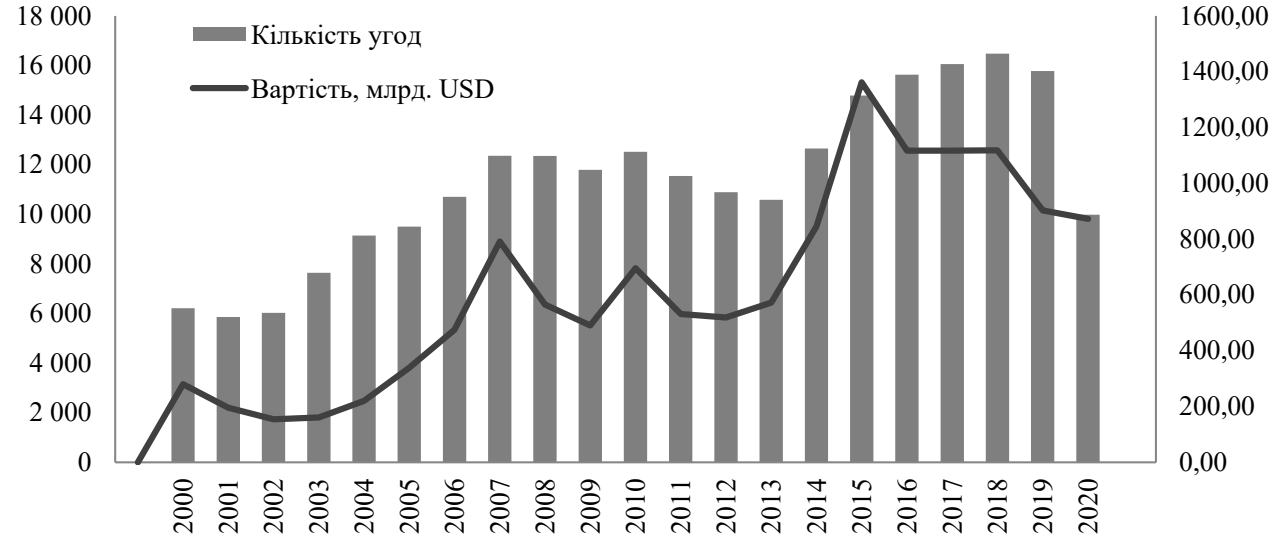

Рис. 1. Динаміка угод M&A Азіатсько-Тихоокеанського регіону

Джерело: складено авторами на основі [4]

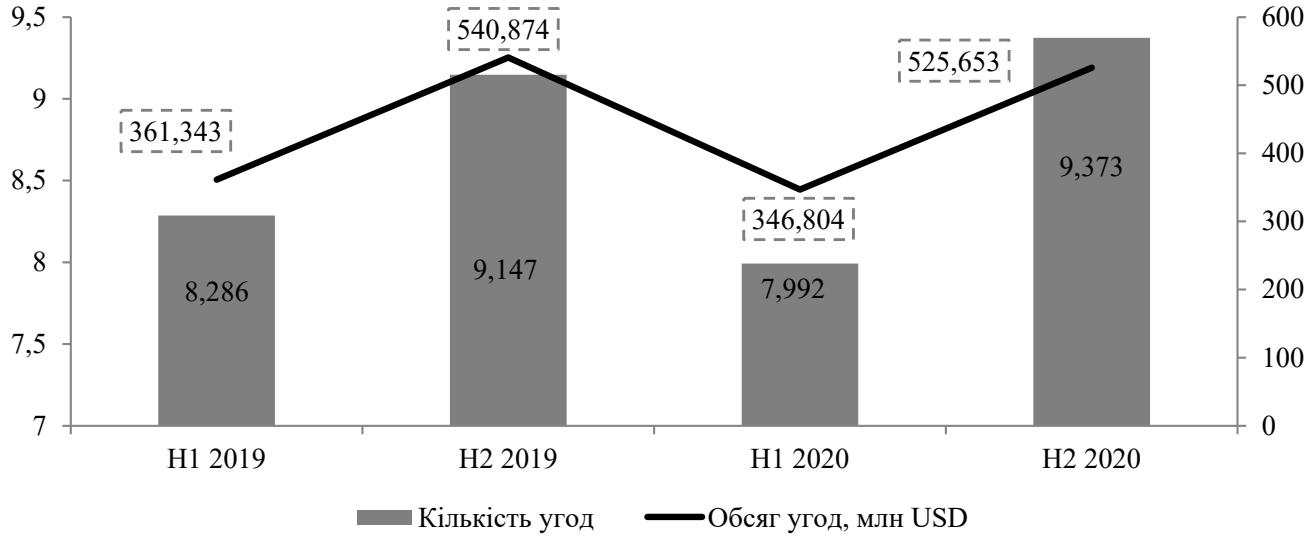

Рис. 2. Обсяг та кількість угод M&A 2019–2020 оо. Азіатсько-Тихоокеанського регіону

Джерело: складено авторами на основі [4]

ляд і обмеження щодо ПІІ, були відновлені і завершені існуючі угоди, а також почався процес укладення нових [3]. Обсяг операцій у H2 2020 р. становив 526,653 млн USD, що вказує на високу активність навіть по відношенню до H2 2019 р. А в кількісному вираженні H2 2020 р. перевищило показники H2 2019 р. на 226 угод.

Для 2020 р. характерним є збільшення числа угод понад 5 млрд дол. У першій половині року було оголошено 27 мегаугод, а в другому – 57.

Пандемія, геополітика, стратегії зміни клімату, а також нормативні та законодавчі зміни вплинули на галузі й країни, характеристики угод і дали поштовх для перегляду стратегій розвитку і цінностей. Тепер політика компаній акцентує свою увагу на цілях сталого розвитку та принципах ESG [4; 7; 8].

Питання екологічного, соціального і корпоративного управління (ESG) набувають усе більшого значення як для корпоративних, так і для фінансових інвесторів. Належний розгляд і управління питаннями ESG стали критично важливими сферами для угод M&A. Виявлення і розуміння істотних діючих факторів ESG є важливим аспектом оцінки потенційних ризиків і вигід від транзакцій і сприятиме

підвищенню/зниженню вартості організації в довгостроковій перспективі [11].

Якщо раніше ESG був виключно додатковим чинником зниження ризиків під час вкладення інвестицій, оскільки він переважно впливав на нематеріальні активи та на нефінансові показники компанії, наприклад на вартість бренду і репутацію, то в 2020 р. в деяких випадках ESG стає головною рушійною силою угоди. Фактор зачіпає такі фінансові та операційні показники компанії, як доходи, витрати, грошові потоки, й ураховується під час оцінки вартості підприємства [12].

Компанії з гіршими показниками ESG уважаються більш нестабільними порівняно з ринком. Щоб перевірити це припущення, була складена регресійна модель, заснована на показниках Beta й індексу ESG, 30-ти компаній Азіатсько-Тихоокеанського регіону. Результати регресії показали наявність зворотної кореляції між показником Beta і ESG. Це означає, що чим вище ESG, тим нижче Beta, тим нижче вартість капіталу і середньозважена вартість капіталу. Тобто чим вище ESG, тим вище вартість компанії і тим привабливішою вона є.

ESG може підвищити віддачу від інвестицій, спрямувавши капітал на більш багатообіцяючі і більш стійкі можливості, а також може допомогти компаніям уникнути неефективних інвестицій, які можуть не окупитися через довгострокові екологічні, соціальні або корпоративно-управлінські проблеми, наприклад недотримання правових норм, корупція, забруднення навколишнього середовища і т. д [13].

Потенційні покупці, інвестори беруть до уваги довговічність і трансформаційні здатності бізнесу та інвестиційних цілей. Компанії, які перейшли на нову модель розвитку, показують більш стабільні результати й є більш конкурентоспроможними, особливо в секторах, які найбільше зачепив COVID-19, таких як споживчий сектор, роздрібна торгівля, логістика, подорожі і туризм.

Сектори технології, медіа та телекомунікації (TMT), промисловість, виробництво та машинобудування (IME), фінансових послуг стали трьома найбільшими секторами за обсягом операцій у 2020 р. А найменш значними – сільськогосподарський і сфера дозвілля [15].

TMT уклала 303 угоди на суму 59,2 млрд USD, IME-337 на суму 35,3 млрд USD і фінансовий сектор – 160 угод на суму 33,1 млрд USD. Сільськогосподарський сектор уклав 20 угод на суму 1 млрд USD, а сфера дозвілля – 69 угод на суму 4,6 млрд USD.

Шість із 20 найбільших угод у регіоні були в секторі TMT. Однією з таких є придбання Facebook 10% частки компанії Jio Platforms в розмірі 5,7 млрд USD.

Сектор IME був наступним за величиною сектором регіону за вартістю, незважаючи на те що його загальна вартість знизилася на 50% порівняно з показниками 2019 р.

Вартість угод у фінансовій сфері знизилася на 5% завдяки реструктуризації та операціям із порятунку в банківському секторі Китаю. Однією з угод було придбання Chengdu Xingcheng Investment Group 35% акцій Chengdu Rural Bank за 2,4 млрд USD.

Сектор охорони здоров'я знаходиться у центрі уваги завдяки дії COVID-19. Для фармацевтичних компаній характерна концентрація угод M&A, що допомагає їм ефективно конкурувати, виходити на нові ринки, розвивати інновації та прискорювати дослідницькі процеси.

Цікавім є той факт, що для великих провідних фармацевтичних компаній, таких як Wuxi, CanSino, наявність у портфелі препаратів при COVID-19 істотно не вплинула на ринкову капіталізацію. Дані компанії залишалися стабільними. У середніх компаній спостерігається зростання ринкового капіталізації у середньому на 15–20%, а у невеликих компаній, які не мають подібних препаратів у своєму арсеналі, спостерігається скорочення ринкової капіталізації на 20–22% [14].

Щодо обсягів угод, то вони залишилися на рівні 2019 р. Сума угод фармацевтичного сектору за перше півріччя 2020 р. становила 15 млрд USD порівняно з 18 млрд USD у першому півріччі 2019 р. Угоди за участю приватного капіталу включали придбання США Carlyle Group 20% акцій виробника ліків Piramal Pharma в Індії. Біоаптека Southern huanglin уклала угоду з придбання біотех-

нологічного бізнесу Harbin PAFC Biotech у рамках угоди на 460 млн USD.

Висновки і пропозиції. Компанії Азіатсько-Тихоокеанського регіону завжди відрізнялися інноваційними рішеннями для розширення виробничих потужностей і залучення інвестицій. Аналіз поточних тенденцій на ринку M&A в Азіатсько-Тихоокеанському регіоні показав історично позитивну динаміку розвитку в період 2000–2015 рр., а в 2016–2020 рр. – тенденцію до скорочення обсягів і кількості здійснюваних операцій. Детальне порівняння ринків M&A 2019–2020 рр. виявило стимулюючий вплив макроекономічних умов, пов'язаних зі світовою пандемією COVID-19, на друге півріччя 2020 р. і підтвердило факт, що піки угод припадають на періоди суттєвих економічних перебудов, оскільки ринок пропонує суб'єктам можливості придбання активів на більш вигідних умовах.

Макроекономічні зміни вплинули на галузі й характеристики угод, із боку інвесторів виявлено масовий перегляд стратегій розвитку і цінностей. Тепер політика компаній акцентує свою увагу на цілях сталого розвитку та принципах ESG, оскільки компанії, які перейшли на нову модель розвитку, показують більш стабільні результати й є більш конкурентоспроможними. У результаті дослідження було проведено регресійний аналіз і побудовано лінійну регресійну модель впливу чинників ESG на ринкову бету компанії. Результати дослідження підтвердили зростаючий вплив ESG на вибір об'єкта інвестування.

Сектори технологій, медіа та телекомунікації, промисловість, виробництво та машинобудування і фінансових послуг стали трьома найбільшими секторами за обсягом операцій у 2020 р. А найменш значними – сільськогосподарський і сфера дозвілля.

Сектор охорони здоров’я знаходиться у центрі уваги завдяки дії COVID-19, й уряди країн регіону збільшують інвестиції у свої системи охорони здоров’я та фармацевтичну промисловість, підтримуючи сприятливі довгострокові умови для інвесторів.

Література:

1. Петтінгер Т. Переваги злиття та поглинань. *Економічний форум.* 2018. URL: https://www.economicshelp.org/microessays/competition/benefits-mergers/ (дата звернення: 12.05.2021).
2. Блоніген Б., Пірс Д. Злиття може бути вигідним, але чи корисні вони для економіки? *Бізнес форум.* 2016. URL: https://hbr.org/2016/11/mergers-may-be-profitable-but-are-they-good-for-the-economy (дата звернення: 01.05.2021).
3. Ти-По Мак. EY Азіатсько-Тихоокеанські стратегії та операції. 2021. URL: https://www.ey.com/en_gl/ccb/asia-pacific-mergers-acquisitions (дата звернення: 20.05.2021).
4. PwC Advisory services. Глобальні тенденції злиттів і поглинань: попереду запекла конкуренція за дилерів, які формують постпандемічну економіку. 2021. URL: https://www.pwc.com/gx/en/services/deals/trends.html (дата звернення: 18.05.2021).
5. Берджесс Н., Сім Д., Макінтош У. Злиття та поглинання – міжнародний ринок у 2020 р. 2021. URL: https://www.lexology.com/library/detail.aspx?g=58ebd225-f79c-4d3c-89e-3059189a99b2 (дата звернення: 06.05.2021).
6. Азіатська організація продуктивності. Злиття та поглинання: проблеми та перспективи Азіатсько-Тихоокеанського регіону / за заг. ред. Г. Чанда. APO 2009, ISBN: 92-833-7031-3, 156 с.
7. Бейкер Т. Глобальні угоди: огляд ринку M&A в Азіатсько-Тихоокеанському регіоні. 2020. С. 3–16. URL: https://www.acuris.com/assets/Baker%20Tilly_APAC_Dealmakers_2020_final.pdf?IhZxdxMsiX_3qhctEE_qh8mCpja_wyPA.
8. Herbert Smith Frehills. Комплексний огляд злиттів і поглинань в Азіатсько-Тихоокеанському регіоні. 2021. С. 3–12. URL: https://www.herbertsmithfreehills.com/latest-thinking/asia-pacific-ma-review-2021.
9. Звіт про злиття і поглинання в Азіатсько-Тихоокеанському регіоні: угоди в неспокійні часи / Р. Рамеш та ін. *Бостонська консалтингова група.* 2020. URL: https://www.bcg.com/publications/2020/asia-pacific-mergers-acquisitions-report-dealmaking-turbulent-times (дата звернення: 12.05.2021).
10. Моррисон Ф. Звіт M&A в 2020 році та тенденції на 2021 рік. 2021. URL: https://www.mofo.com/resources/insights/210114-m-and-a-trends-2021.html (дата звернення: 12.05.2021).
11. Ли Л. MSCI Дослідження ESG 2021: тенденції, за якими варто слідкувати. 2021. URL: https://www.msci.com/www/blog-posts/2021-esg-trends-to-watch/02227813256 (дата звернення: 14.05.2021).
12. Надь З., Коган Д. Оптимізація екологічних, соціальних та управлінських факторів при побудові портфеля: аналіз трьох стратегій, орієнтованих на ESG. *SSRN*. 2013. С. 2–17. URL: http://dx.doi.org/10.2139/ssrn.2221524.
13. 1Кайзер Л. Інтеграція ESG: цінність, зростання та імпульс. *Журнал управління активами.* 2021. № 21. С. 32–51. DOI: https://doi.org/10.1057/s41260-019-00148-y.
14. Алеканов А. Влияние пандемии на вероятность участия компании в сделках по слиянию и поглощению в фармацевтической отрасли. *Инновации и инвестиции.* 2021. № 3. С. 191–194.
15. Mergermarket. Фактори угоди: Азіатсько-Тихоокеанський регіон. 2021. 56 с. URL: https://www.mergermarket.com/assets/Deal%20Drivers%20APAC-1H%202020-final.pdf.

References:

1. T. Pettinger (2018) Perevahy zlyttya ta pohlynan [Advantages of mergers and acquisitions]. *Economic Forum.* Available at: https://www.economicshelp.org/microessays/competition/benefits-mergers/ (accessed 12 May 2021).
2. Bruce A. Blonigen and Justin R. Pierce. (2016) Zlyttya mozhe buty vyhidnym, ale chy korysni vony dlya ekonomiky? [Mergers can be profitable, but are they good for the economy?]. *Business Forum.* Available at: https://hbr.org/2016/11/mergers-may-be-profitable-but-are-they-good-for-the-economy (accessed 01 May 2021).
3. T. Mack (2021) EY Aziat·s'ko-Tykhookeans'kyi stratehiyi ta operatsiyi [EY Asia-Pacific Strategies and Operations]. Available at: https://www.ey.com/en_gl/ccb/asia-pacific-mergers-acquisitions (accessed 20 May 2021).
4. PwC Advisory services (2021) Hlobal'ni tendentsiyi zlyttiv i pohlynan: poperedu zapekla konkurentsiya za dyleriv, yaki formuyut postpandemichnu ekonomiku [Fierce competition ahead for dealmakers shaping the post-pandemic economy]. Available at: https://www.pwc.com/gx/en/services/deals/trends.html (accessed 18 May 2021).
5. N. Burgess, D. Sim, W. Mackintosh (2021) Zlyttya ta pohlynannya – mizhnarodnyy rynok u 2020 [Mergers and Acquisitions – International Market in 2020]. Available at: https://www.lexology.com/library/detail.aspx?g=58ebd225-f79c-4d3c-89e8-3059189a99b2 (accessed 06 May 2021).
6. Asian Productivity Organization (2009) Zlyttya ta pohlynannya: problemy ta perspektyvy Aziatsko-Tykhookeanskoho rehionu [Mergers and acquisitions: problems and prospects of the Asia-Pacific region] for general ed. G. Chand. APO 2009, pp. 156.
7. Baker Tilly (2020). Hlobal'ni uhody: ohlyad rynku M & A v Aziatsko-Tykhookeanskomu rehioni [Global agreements: an overview of the M&A market in the Asia-Pacific region]. Pp. 3–16. Available at: https://www.acuris.com/assets/Baker%20Tilly_APAC_Dealmakers_2020_final.pdf?IhZxdxMsiX_3qhctEE_qh8mCpja_wyPA.
8. Herbert Smith Frehills (2021) Kompleksniy obzor slyyanyy y pohloshchenyy v Azyat·sko-Tykhookeanskom rehyone [A comprehensive overview of mergers and acquisitions in the Asia-Pacific region]. Available at: https://www.herbertsmithfreehills.com/latest-thinking/asia-pacific-ma-review-2021.
9. Ramesh R., Kengelbach J., Schmid T., Chen W. (2021) Zvit pro zlyttya i pohlynannya v Aziat·s'ko-Tykhookeans'komu rehioni: uhody v nespokiyni chasy [Report on Mergers and Acquisitions in the Asia-Pacific Region: Agreements in Troubled Times]. *Boston Consulting Group.* Available at: https://www.bcg.com/publications/2020/asia-pacific-mergers-acquisitions-report-dealmaking-turbulent-times (accessed 12 May 2021).
10. Morrison Forster (2021) Zvit M&A v 2020 rotsi ta tendentsiyi na 2021 rik [M&A report in 2020 and trends for 2021]. Available at: https://www.mofo.com/resources/insights/210114-m-and-a-trends-2021.html (accessed 12 May 2021).
11. L. Lee (2021) MSCI Doslidzhennya ESG 2021: tendentsiyi, za yakymy varto slidkuvaty [MSCI ESG 2021 Survey: Trends to Follow]. Available at: https://www.msci.com/www/blog-posts/2021-esg-trends-to-watch/02227813256 (accessed 14 May 2021).
12. Z. Nagy, D. Kogan. (2013) Optymizatsiya ekolohichnykh, sotsial'nykh ta upravlins'kykh faktoriv pry pobudovi portfelya: analiz tr'okh stratehiy, oriyentovanykh na ESG [Optimizing environmental, social, and managerial factors in portfolio construction: An analysis of three ESG-focused strategies]. *SSRN.* Available at: http://dx.doi.org/10.2139/ssrn.2221524.
13. Lars Kaiser (2021) Intehratsiya ESG: tsinnist', zrostannya ta impul's. Zhurnal upravlinnya aktyvamy [ESG integration: value, growth and momentum]. *Asset Management Journal,* no. 21, pp. 32–51. DOI: https://doi.org/10.1057/s41260-019-00148-y
14. A. Alekanov (2021) Vlyyanye pandemyy na veroyatnost' uchastyya kompanyy v sdelkakh po slyyanyyu y pohloshchenyyu v farmatsevtycheskoy otrasly [The impact of the pandemic on the probability of the company's participation in mergers and acquisitions in the pharmaceutical industry]. *Innovation and investment,* no. 3, pp. 191–194.
15. Mergermarket (2021) Faktory uhody: Aziatsko-Tykhookeanskyy rehion [Deal Drivers:Asia Pacific]. Available at: https://www.mergermarket.com/assets/Deal%20Drivers%20APAC-1H%202020-final.pdf.

Аннотация. Слияния и поглощения понимаются как общемировой тренд, связанный с глобальной корпоративной реструктуризацией в различных отраслях, и является важной частью любого экономического цикла. Стратегические мотивы для заключения сделок M&A в первую очередь связаны с быстрым ростом и получением доступа к нематериальным активам, в частности к человеческому, структурному и клиентскому капиталу. Слияние может помочь фирмам справиться с угрозой транснациональных корпораций и конкурировать в международном масштабе. Компании Азиатско-Тихоокеанского региона всегда отличались применением инновационных решений для расширения производственных мощностей и привлечения инвестиций, поэтому целью данного исследования стал анализ современных тенденций рынка слияний и поглощений в странах Азиатско-Тихоокеанского региона. В статье проанализированы динамика, структура рынка M&A и выявлены современные тенденции рынка M&A Азиатско-Тихоокеанского региона. Рассмотрены факторы влияния на поведение инвесторов и новые мотивы при выборе объекта для инвестирования.

Ключевые слова: рынок слияний и поглощений, сделки M&A, ESG и M&A, COVID-19, цели устойчивого развития, прямые иностранные инвестиции.

Summary. Mergers and acquisitions are understood as a global trend associated with global corporate restructuring in various industries, an important part of any business cycle. The strategic motives for concluding M&A deals are primarily associated with rapid growth and with the extraction of access to intangible assets, in particular, to human, structural and customer capital. The merger can help firms cope with the threat of multinational corporations and compete internationally. Companies in the Asia-Pacific region have always distinguished themselves by applying innovative solutions to expand production capacity and attract investment.

Therefore, the purpose of this study was to analyze current trends in the M&A market in the Asia-Pacific region. The article analyzed the dynamics, structure of the M&A market and identified current trends in the M&A market in the Asia-Pacific region. Factors influencing the behavior of investors were considered. Also, one of the main factors influencing the market of mergers and acquisitions was the effect of COVID-19 . Since it was effec radically reformatted the strategies of companies and forced a complete overhaul of investment behavior. Asia-Pacific companies demonstrate throughout COVID-19 pandemic ability to overcome crisis by Implementing Innovative solutions. The pandemic, the strategy of changing the climate, as well as the normative and legislative changes, gave the mail for a glance at the strategies of development and values. The company policy focuses its respect on the goals of the development and the principles of ESG. ESG has become a critically important area for M&A facilities. As a result of the study, a regression analysis was performed and built a linear regression model of the influence of ESG factors on the beta of the company. For the analysis, the indicators of 30 companies in the Asia-Pacific region were used. The beta indicator was chosen based on the views of the investor, since the market beta reflects the volatility of the market, that is, the behavior of the investor. The results of the study confirmed the growing influence of ESG in the selection of an investment object.

Keywords: M&A market, M&A, ESG and M&A, Covid-19, sustainable development goals, foreign direct investment.